

نبذه عن السيرة العملية:

منذ ١٤ سنة الماضية والتي كانت مليئة بالخبرات العملية والعلمية ، وبعد حصولي على بكالوريوس القانون من جامعة الملك سعود عام ٢٠٠١ م ، عملت في شركة سعودي اوجيه بوظيفة مسؤول بالشؤون القانونية ، وبعد ذلك انتقلت إلى البنك الفرنسي عام ٢٠٠٣ وعملت في خدمة العملاء بفرع الرياض الرئيسي والتعامل مع العملاء ومع الأنظمة المصرفية الاحترافية في كيان مالي عريق وعلي هذه المبادئ تعلمت وأدين لها بالكثير في حياتي العملية ، وبفترة قصيرة حصلت على ترقية إلى خدمات التميز وكانت هذه التجربة أكثر نضجا وزيادة في العلاقات مع الزملاء والعملاء المميزين وبداية الرحلة مع المبيعات والأرقام والأهداف...

وفي أيام تأسيس بنك البلاد عام ٢٠٠٦ حصلت على فرصة ذهبية بالعمل مديرا لخدمة التميز بفرع الرياض الرئيسي والمشاركة في تأسيس برامج التميز والخدمات المقدمة للعملاء .. وبذلت قصارى جهدي والاعتماد على خبرتي السابقة حتى وصلت إلى مدير الفرع الرئيسي في بنك البلاد ومرحلة جديدة بالعمل الاستراتيجي والتخطيط وقيادة فريق العمل والأهداف في بنك ناشئ وفي فرعه الرئيسي ..

وبعد تكوين قاعدة من العملاء من الشركات والأفراد واستقطاب حسابات جارية ضخمة وتحقيق أهداف بيعيه متنوعة من التمويل والاستثمار وغيرها لأكثر من سنة .. أعود من جديد للعمل بالبنك الفرنسي مديرا لفرع الربوة وهو من اكبر شريحة عملاء على مستوى البنك ..

وبتحد جديد انتقلت إلى قطاع التأمين وتحديدا في شركة سوليدرتي تكافل السعودية بمنصب المدير الإقليمي للمنطقة الوسطي ، وحصلت على الشهادة العامة في أساسيات التأمين من المعهد المصرفي .. وفي أول سنة ٢٠١٤ تحقق نجاح افخر به وهو وصول مبيعات الوسطي إلي ١٠٤ % ..

و لم انقطع كل هذه الفترة عن العمل القانوني والاستشارات و دراسة الأنظمة الجديدة. و في بداية عام ٢٠١٤ حصلت على رخصة مزاوله المحاماة (٣٥/٥٦) و بدأت العمل كمحامي وحصلت على عضوية من نقابة المحامين الدولية (IBA) رقم (١١٣٥٢٤٢) في تاريخ سبتمبر ٢٠١٥ وأحضر الآن برنامج في التحكيم التجاري معتمد في دول مجلس التعاون الخليجي .

و أما الأعمال التطوعية، فلقد التحقت في الجمعية السعودية الخيرية لمرض الزهايمر كعضو متطوع عام ٢٠١٢م، و مازلت اقوم بالكثير من الأنشطة الاجتماعية و التوعوية عن مرض الزهايمر .

وخلال فترة عملي حصلت علي أكثر من ٢٢ دورة تدريبه متخصصة ، زادت من مهاراتي الادارية والقيادية.

وعلى الجهة الأخرى أنهيت جميع المواد الدراسية بتفوق ٣,٧٥ % من ٤ للحصول علي درجة الماجستير في تخصص القانون التجاري من جامعة دار العلوم .. وحاليا بصدد مناقشة الرسالة والتخرج بمشيئة الله.. ومازال لدي الكثير من الطموح والأحلام في حياتي العملية والشخصية لأحققها ..

الاسم : فيصل بن فهد العثيم

الهوية الوطنية : ١٠٠١٤٤٣٤٣٩

تاريخ الميلاد : ٢٣ - ٠٥ - ١٩٧٦

الحالة الاجتماعية : متزوج

عدد الأبناء : ٢

الايمل : alothaimf@gmail.com

الاسم : فيصل بن فهد العثيم

الهوية الوطنية : ١٠٠١٤٤٣٤٣٩

تاريخ الميلاد : ٢٣ - ٠٥ - ١٩٧٦

الحالة الاجتماعية : متزوج

عدد الأبناء : ٢

المستوى التعليمي :

الدرجة العلمية	التخصص	الجهة	التاريخ
ماجستير بكالوريوس	قانون تجاري قانون	جامعة دار العلوم جامعة الملك سعود	بصدد مناقشة الرسالة ٢٠٠١ م

رخصة مزاولة المحاماة:

رقم الرخصة	الجهة	التاريخ
٣٥/٥٦	وزارة العدل	٢٠١٤ م

المسميات الوظيفية والخبرات العملية :

المنصب الوظيفي	جهة العمل	تاريخ الالتحاق بالعمل
مدير إقليمي	شركة سوليدرتي تكافل للتأمين	٢٠١٣ م - ٢٠١٥ م
مدير فرع (الربوة)	البنك السعودي الفرنسي	٢٠١٢ م - ٢٠١٣ م
مدير الفرع (الرئيسي)	بنك البلاد	٢٠٠٨ م - ٢٠١١ م
مدير خدمات التميز - الفرع الرئيسي	بنك البلاد	٢٠٠٦ م - ٢٠٠٨ م
مسؤول خدمات التميز - فرع الرياض الرئيسي	البنك السعودي الفرنسي	٢٠٠٣ م - ٢٠٠٦ م
مسؤول الشؤون القانونية	شركة سعودي اوجيه	٢٠٠١ م - ٢٠٠٣ م

المهارات الشخصية :

- ✓ مهارة التعامل مع مجموعات العمل .
- ✓ السرعة في اتخاذ القرار .
- ✓ مهارة التخطيط والإستراتيجية .

ورش العمل و الشهادات العملية :

التاريخ	الجهة	اسم البرنامج
٢٠١٥ م	جامعة الامام محمد بن سعود	المؤتمر الدولي للقضاء و التحكيم
٢٠١٤ م	مركز عدل للتدريب القانوني	أحكام التعويض
٢٠١٤ م	مركز عدل للتدريب القانوني	مهارات تحصيل الديون وفقاً للنظام التنفيذي الجديد
٢٠١٣ م	مجموعة صحارى	الشراكة الإستراتيجية بين الوسطاء و شركات التأمين
٢٠١٣ م	شركة مينوخي ري	ورشة عمل في منتجات الحماية والادخار
٢٠١٢ م	جامعة دار العلوم	نظام المحاماة السعودي

الدورات التدريبية :

التاريخ	اسم المركز	اسم الدورة
٢٠١٤ م	توماس رويتر	مكافحة غسل الأموال
٢٠١٤ م	شركة سوليدرتي للتأمين	منتج الحوادث الشخصية و الحياة الجماعي
٢٠١٠ م	وقت المعرفة للتدريب	تفعيل الذات
٢٠١٠ م	وقت المعرفة للتدريب	كيف تكتشف شخصية الآخرين وتؤثر فيهم
٢٠١٠ م	وقت المعرفة للتدريب	مهارات الإدارة للمديرين الجدد
٢٠١٠ م	وقت المعرفة للتدريب	سحر التسويق وقواعده الجديدة
٢٠١٠ م	المعهد المصرفي	المهارات البيعية وخدمة العملاء
٢٠١٠ م	وقت المعرفة للتدريب	القواعد الأساسية لإنشاء المشروعات الناجحة
٢٠١٠ م	وقت المعرفة للتدريب	إعداد دراسات الجدوى للمشروعات الصغيرة
٢٠١٠ م	وقت المعرفة للتدريب	مهارات التفاوض الفعال
٢٠٠٩ م	المعهد العربي لتسويق والبيع	التوجيه الفعال
٢٠٠٩ م	المعهد العربي لتسويق والبيع	قيادة خدمة العملاء
٢٠٠٦ م	بنك البلاد	قدرات المبيعات
٢٠٠٦ م	DEI Group	نظام المبيعات DEI
٢٠٠٥ م	البنك السعودي الفرنسي	تنظيم الوقت
٢٠٠٤ م	البنك السعودي الفرنسي	غسيل الأموال

شهادات الشكر :

التاريخ	الجهة	اسم الشهادة
٢٠١٥ م	شركة سوليدرتي تكافل	الاداء المتميز
٢٠١٤ م	الجمعية السعودية الخيرية لمرض الزهايمر	للمشاركة في المحاضرة التوعوية "اسألني عن الزهايمر"